

TP Négociateur technico-commercial

Formation continue

Durée

107 j

Lieu

Mantes-la-Ville,

Support

Fascicule

Coût

315 € HT/jour

530 € HT par certification

Domaines de formation

Organisation Industrielle et Logistique
Management & Ressources Humaines

RNCP

34079

Prérequis

Baccalauréat ou niveau équivalent

RNCP 34079 TP Négociateur technico-commercial

Objectifs

Le négociateur technico-commercial exploite les potentialités de vente sur un secteur géographique défini dans le respect de la politique commerciale de l'entreprise. Il élabore une stratégie commerciale omnicanale, organise et met en œuvre un plan d'actions commerciales et en évalue les résultats. Il prospecte à distance et physiquement des entreprises afin de développer son portefeuille client, d'atteindre les objectifs fixés et de développer le chiffre d'affaires de l'entreprise. Il conçoit et négocie des solutions techniques de produits ou de prestations de service.

Programme détaillé

RNCP34079BC01

Elaborer une stratégie commerciale pour un secteur géographique défini - Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché.

- Organiser un plan d'actions commerciales.
- Mettre en œuvre des actions de fidélisation.
- Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte.

RNCP34079BDC02

Prospecter et négocier une proposition commerciale

- Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique.
- Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés.
- Négocier une solution technique et commerciale.

Moyens pédagogiques

Cas pratiques, mise en situation réelle , jeux de rôles, cours hybride

Modalités de suivi et d'évaluations

- Une mise en situation professionnelle ou d'une présentation d'un projet réalisé en amont de la session, éventuellement complétée par d'autres modalités d'évaluation : entretien technique, questionnaire professionnel, questionnement à partir de production(s).
- Un dossier faisant état des pratiques professionnelles du candidat.
- Des résultats des évaluations passées en cours de formation pour les candidats issus d'un parcours de formation.

Conditions d'accueil et d'accès des publics en situation de Handicap

Veuillez consulter notre [démarche handicap](#)

TP Négociateur technico-commercial

Formation continue

Une question ? Besoin d'un accompagnement ?

Nos conseillers sont là pour vous guider :

Email : contact@aforp.fr

Dernière mise à jour : 21/02/2024